

**ISOLIT BRAVO slaví 100 let.
Motúčko slaví 14 let.**

Vyrobili jsme a prodali více než
34 000 Motúček do celého světa



Připravujeme speciálně navržený
model pro armádu



Vývoj nezastavíš!





Úvod Občasníku Motúčko

Vážený čtenáři, řemeslníku, chovateli či zahradníku, milý majiteli Motúčka,

připravili jsme pro Vás Občasník s informacemi o všem, co se děje kolem Motúčka.

Naše firma oslaví letos 100 let od založení v roce 1921, čímž Vás co nejsrdečněji zveme na Den otevřených dveří - viz pozvánka na zadní straně.

Vzhledem ke sto letům firmy je Motúčko mladé, ale i tak dokázalo udělat, jak se říká, pořádnou díru do světa! Pojdme nahlédnout na těžké začátky i na průběh toho všeho, čím zatím Motúčko prošlo. Když to shrneme, tak za 14 let své existence má již více než 34 000 spokojených zákazníků po celém světě! Je to výrobek, na který jsme pyšní.

Pokud Vás budou naše informace zajímat, budeme moc rádi, když je sdělíte svým příbuzným a známým.

Děkujeme.

Milan Žemlička
personalista IB



Táta Motúčka o Motúčku před léty

Psal se tenkrát podzim roku 2008 a světem řádila takzvaná krize. Ono sice jakápak krize, všichni jsme se měli pořád stejně dobře! Kdo chtěl pracovat, byl moc vážený a pracoval za pěkné peníze, a komu se *tak ňáko* nechtělo, válel se zase doma na štědrých podporách tehdy pravicové vlády. Ale aut se prodávalo méně a z toho vyplývalo snížení naší výroby a byl to důvod, abychom situace využili: Když nemůžeme zrovna čekat objednávky od stávajících zákazníků, tak vymyslit a zavést do výroby svůj vlastní výrobek. A pořádný!

Zastávám filozofii, že chcete-li jít do něčeho takového, pak musíte splnit aspoň jednu ze tří podmínek:

1. Musíte vymyslet něco úplně nového a musí to být funkční a užitečné
2. Musíte něco už existujícího výrazně zdokonalit
3. Musíte něco už existujícího sice nezdokonalit, ale výrobu zefektivnit tak, že budete výrazně levnější

Nesplníte-li aspoň jednu, pak se do ničeho nepouštějte, protože to dopadne katastroficky.

Založili jsme, jak se to radí v manažerských příručkách, za tím účelem tým, pravidelně jsme se scházeli, kreslili poctivě Ishikawa diagramy, brejnstormigovali, mítinkovali, týmbildovali, brífinkovali – no fakt jsme na mou duši nic nevynechali – a skutečně, výsledek se dostavil:

Čistá nula! :-)

Když už bylo jasné, že nic nevymyslíme, seděl jsem smutně v kanceláři a přemýšlel nad neveselým údělem fabriky, která je jenom vykonavatelem cizích příkazů, a cítil vůči ní velký osobní dluh.

Hlavou mi na ten nulový výsledek našeho snažení blesklo známé české : ***Myslel, myslel, až vymyslel kolečko od trakaře!*** A zase jsem se dopálil na nás, Čecháčky, kteří se všemu jen posmívají – vždyť přece vynález kola je jeden z největších v dějinách! Tak jakápak sranda?! A vůbec – nešlo by to kolo ještě zdokonalit?! Třebas, že by bylo šišaté?! No, to asi ne, ale kdysi jsem viděl (zase posměšný) obrázek, jak vynálezce přidal k tomu kolečku dvě péra – a ono pěkně kopírovalo terén. A zase se mu vysmáli! Takže - dnes jsme dál – co kdyby se to kolečko točilo samo?!

A Motúčko bylo na světě!

Asi by vás příliš nezajímaly postřehy z vývoje – prostě, když se pro něco fakt nadchnete, tak je známá věc, že to také jde. Ale jeden fakt, který jsem si na Motúčku ověřil a kterého jste si ve svých životech bezesporu všimli také: Když k tomu *fakt chtění* přidáte ještě čistý a nezištný cíl (v případě Motúčka službu lidem), tak to jde jednak skoro samo, ale navíc jste ještě bez diskuze pod ochranou nějaké vyšší síly. Dosadte si za ni každý, co chcete, nebudu vás nutit.

Já jsem osobně i moji spolupracovníci při vývoji i výrobě Motúčka nadělali spoustu chyb, ze kterých jedna každá mohla vést k brzkému konci projektu. Ale ono se nám vždy podařilo je zázračně bleskově napravit! Anebo to nebyly přímo chyby, ale bylo to Buď, a Nebo. A kdyby se kterákoli jedna z té celé řady Buď/Nebo podle Murphyho zákonů zvrtila k horší variantě, tak by bylo bývalo vymalováno. Svět, okolí a třikrát bohužel, i někteří naši vlastní lidé by nadšeně zajásali – *Vidíte to! Vždyť jsme to od začátku říkali! Je to celé na prd!*

Ale ono ne! Tam, kde se to zvrtnout k horšímu mohlo, se to vždy zázračně zvrtilo k lepšímu. Zcela nepochopitelně se našli lidé – a to i v Jablonném a okolí, což je opět prakticky neuvěřitelné – kteří se nám nevysmívali a dali v té době nemalých 9.999 Kč za výrobek, který byl jinak předmětem všeobecného posměchu.

A co je pro mne největší odměnou – nikdy nelitovali! Dodnes totiž neevdujeme ani jedinou – nazývám to výkonovou – reklamaci. Tedy, že by si někdo kdy stěžoval, že se koupí Motúčka napálil. Že od něho čekal víc a že je zklamaný. To se nestalo ani jednou z bezmála třiceti čtyř tisíc prodaných Motúček!

A tím se asi kruh uzavírá a můžu definovat podmínku číslo čtyři, která je ale na rozdíl od prvních tří nutná:

Nesmíme to dělat primárně pro peníze, ale pro čisté a nezištné cíle.

(Když ji splníte – tak ty peníze potom přijdou samy).

Kvido Štěpánek
táta Motúčka



Těžké začátky Motůčka nás posílily...

Obecně se říká, že vše je o lidech. Musím říci, že při prvních prezentacích Motůčka na různých výstavách se toto pravidlo projevilo na 100%.

V podstatě platí to, že když někdo přijde s jakoukoli blbostí, a je to ze světa, mohou se po tom všichni urvat, i kdyby to bylo jakkoli drahé a nebo k ničemu. Když přijde obyčejný český průmyslník s převratným vynálezem, který usnadní spoustu práce a ušetří hodně lidské dřiny, tak to nikoho nezajímá, je k tomu nedůvěra a odpor. To je bohužel realita, kterou jsme s velkou hořkostí na začátku okusili.

Nedali jsme se ale odradit a šli si za svým. Pamatuji si jako dneska, když jsem byl poprvé na trzích ve Valech u Přelouče, jak se tam do mě farmáři pustili, že je to k ničemu, že to musel vymyslet líný člověk, že je to na baterky atd. Hlupáci jedni! Ba naopak! Říká se přeci líná huba, holé neštěstí nebo také - líný se nejvíce nadře! Tak, kde to prosím vás pěkně jsme?!

Naštěstí v nové době přišlo jedno krásné přísloví od slova chytrý. Ano, Motůčko je chytré řešení. Vsadím se, že dnes vedle toho, že mají všichni Motůčko, tak mají v garáži elektro kolo, které na rozdíl od Motůčka přišlo z Číny. To se mohli jistě všichni urvat, aby ho měli doma! Že stojí 3x až 6x tolik, to ani nikoho tak netrápí. To jsme my, „moderní Češi“, na rozdíl od našich dědů vlastenců, které ještě moc dobře pamatuji, a zejména jejich vyprávění o tom, co dříve znamenalo, když bylo něco české. Česká republika byla velmoc na vynálezy, patenty a kvalitní výrobky!

Zvláštní, co my, Čecháčkové, jsme zač. Mrzí mě na tom nejvíce ta zbedněnost a nedůvěra k vlastnímu umu. Jak není něco německý nebo jinak západní, tak to je hned velká nedůvěra!

No nic. Nedali jsme se a poctivou mravenčí prací jsme se posouvali rok od roku výš a výš. Prosadili jsme si českou kvalitní výrobu. Na místo tvrdé marketingové masáže, kterou se celoplošně s velkou investicí distributoři vrhají na určité destinace, jsme pokračovali v oslovování vybraných zákazníků na výstavách a veletrzích. Trh vedle trhu. Systém mega reklamy ve smyslu oslovení celé populace a tak krásný výrobek, jakým Motůčko je, narvat poté do letáků supermarketů, jsme rozhodně zamítli.

A vyplatilo se!

Již třetím rokem od výše popisovaného startu Motůčka se grafy prodeje strmě zvedaly jak v tuzemsku, tak i v zahraničí. V tu chvíli bylo jasné, že jsme zvolili správnou strategii. Lidé si totiž o Motůčku začali vyprávět mezi sebou, a tak nám spokojení zákazníci udělali krásnou službu na revanš.

S prvními tisíci vyrobených a prodaných Motůček jsme cítili potřebu mít širší nabídku, a tak jsme začali vyvíjet určitá provedení Motůček, která měla různá zaměření na konkrétní činnosti. I tady jsme pochopitelně narazili na škarohlídy, ale to jsme již byli mnohem zkušenější a kladli jsme tvrdý odpor dalšími novými modely Motůček, které se začaly prodávat doslova jako rohlíky.

Začali jsme dostávat děkované dopisy a emaily a na výstavách došlo k zásadnímu obratu. Kdykoliv jsme se totiž někde objevili s Motůčkem, seběhli se šťastní majitelé tohoto českého fenoménu a začali Motůčko sami prezentovat a předvádět. U toho prezentovali, jak je parádní, jakou má sílu, co uveze do kopce a tak.

Mnohdy to bylo tak vášnivé až srandovní, že nastal obrat a lidé nás podezírali, že jsme najatí marketéři 😊.

No prostě ode zdi ke zdi. Zatímco na začátku jsme snili o televizní reklamě, i zde nastal obrat. Producenti televizních hobby pořadů nás oslovovali, zda by mohli natočit reportáž o tak úžasném pomocníkovi, který nemá konkurenci, je v podstatě jedinečný a pro tyto pořady tahákem na sledovanost. Nabídli nám ukázat ho právě díky vysoké sledovanosti více lidem. A tak se nám to celkově s tou provázaností osvědčilo a brzy jsme sklízeli zasloužené ovoce.

Důležité je, že jsme velmi brzy překonali 10 000 vyrobených a prodaných Motúček!

Pak už byla jen otázka času, kdy bude 20 000 ks a 30 000 ks. Dnes se v podstatě chystáme pokořit 40 000. hranici. Je třeba ovšem říci, že táta Motúčka Ing. Kvido Štěpánek hned při metě 10 000 ks ohlásil pro nás tenkrát nepředstavitelný druhý krok, a tím je 100 000 vyrobených a prodaných Motúček!!! :-)

Dnes víme, že je to naprosto reálné číslo, které bude „jen“ mezikrokem k metě čtvrt milionu spokojených zákazníků ☺. Atd...

Vyvíjet a vyrábět Motúčko nás baví! Děláme to rádi a těšíme se na další a další spokojené zákazníky!

Vyřídte to prosím všem příbuzným a známým...

Děkujeme . :-)

Milan Žemlička
personalista IB



Kvido Štěpánek:

GLOBALIZACE JE ZA ZENITEM. PROSADÍ SE LOKÁLNÍ VÝROBCI

Českému průmyslu často chybějí nápady. „To ale nezměníte tím, že ředitel prohlásí – budeme teď dělat vlastní výrobky a vývojové oddělení musí do půl roku vyvinout tři nové produkty, které tuto firmu uživí,“ říká v rozhovoru pro časopis MED podnikatel Kvido Štěpánek. „Takhle to nefunguje, to se bohužel – nebo možná bohudík – nedá nařídit,“ dodává majitel společnosti Isolit-Bravo, která je předním českým výrobcem plastových výrobků.

Ředitelem firmy Isolit jste se stal krátce po sametové revoluci, protože to od vás lidé očekávali, a jejím spoluvlastníkem zhruba o tři roky později. Podnikat jste tedy začal v přelomové době. Jinak byste se na podnikatelskou dráhu možná vůbec nevydal. Nebo ano?

Za komunistů podnikat nešlo. Otázkou je, jestli bych podnikal, kdyby tady komunisti nikdy vůbec nebyli. Angličané, kteří k nám jezdili v devadesátých letech, říkali – vy se máte krásně. U vás jsou ještě otevřené možnosti, u nás už jsou karty rozdané. Je pravda, že v ustáleném systému je méně příležitostí k tomu, abyste se do podnikání pustil. Nevím, jestli bych začal sám od nuly, to nedokážu říct. Ale určitě jsem v sobě neměl takový ten silný drive, o kterém mluví jiní. Podnikatel Zbyněk Frolík říká, že už tu potřebu podnikat cítil a že chtěl začít okamžitě. Proto začal za komunistů prodávat růže a tulipány. Tohle jsem v sobě neměl, necítil jsem se jako rozený podnikatel. Okolnosti se zkrátka vyvinuly tak, že jsem byl postavený před hotovou věc a nechtěl jsem od toho utéct.

Nestudoval jste žádná manažerská studia ani ekonomickou školu zaměřenou na řízení podniků. A k podnikání jste se dostal prakticky ze dne na den. Jak tohle všechno ovlivnilo váš manažerský styl?

Upřímně si myslím, že manažer by měl vystudovat ten obor, kterým se chce

zabývat. Nemocníci by měl podle mého názoru řídit doktor, fabriku zase inženýr odpovídajícího zaměření.

Tohle víceméně platilo u vaší generace podnikatelů a manažerů, kteří začínali v devadesátých letech. Dnes se do čela firem často dostávají spíše absolventi manažerských škol, marketéři...

Rozhodně si nemyslím, že pokud manažeri přicházejí z daného oboru, je to nějaká vada. Naopak v tom vidím velký přínos. A toho, že nemám manažerské vzdělání, nijak nelituji. Myslím, že řízení firem vás stejně nemůže nikdo naučit. To je, jako byste si myslel, že vás někdo naučí být malířem. Nebo běžcem, biatlonistou. Buď máte vlohy a tréninkem to dotáhnete, nebo vlohy nemáte a pak vám nepomůže ani biatlonový trénink osmkrát za týden po sedmi hodinách. Jsem rád, že mám ještě docela pořádné technické vzdělání.

Studoval jste Vysoké učení technické v Brně a poté jste byl konstruktérem. Máte i dnes díky tomu bližší k výzkumu a vývoji?

Určitě. Kdyby to pro mě byla španělská vesnice, někdo by mě v nějakém kurzu MBA učil, jak mám zadat výzkumné úkoly konstruktérům a jak na ně působit, aby je zvládli, jak je inspirovat. Netvrdím, že to je úplně od věci. Ale je to taková pěna na povrchu, nemířte tím ke skutečné podstatě vašeho podniká-

ní. Myslím, že je daleko lepší umět tu podstatu. Zároveň byste ale neměl být fachidiot, jak říkají Němci. Musíte samozřejmě vidět širší souvislosti, nejenom čistě ten váš obor.

Podnikání bez úvěrů

Když jste společně s vašimi dvěma společníky v roce 1993 privatizovali Isolit, brali jste si bankovní úvěr. Od té doby už jste si ale žádný další úvěr nevezl. Proč?

Zaplať pánbůh, že už jsme žádné další úvěry nepotřebovali. Je to možná přízemní, ale snažím se investovat z toho, co jsme si vydělali. Chodí nám sem různé nabídky typu – půjčme vám 50 milionů dolarů na rozvoj firmy. Já řkám – nechci. Nemám takové obří myšlenky, abych si od vás s klidným svědomím půjčil 50 milionů dolarů, postavil za ně ještě jednu fabriku nebo se pustil do vývoje nějakého extrémně složitěho výrobku. Nemohl bych sto procentně zaručit, že to bude fungovat a peníze bez problémů vrátím. Pokud to někdo umí, ať to spánembohem cělá. Mojí zásadou je, že je třeba umět cobře zhodnotit vlastní síly.

Předpokládám, že složitější situace rostala v roce 2008, kdy jste musel vyplatit ostatní společníky, kteří už nechtěli ve vašem podnikání pokračovat. Jiní podnikatelé si v podobné situaci



Foto: Radešlav Suchý

» „Telefonáty zákazníků mě nabijí. Jako baterky elektromobil,“ říká Kvido Štěpánek.

peníze půjčili. Vy jste ji ale zvládl bez dalšího úvěru...

Měli jsme peníze na účtech, které si mí bývalí společníci vybrali a odešli. Tím se to vyřídlilo, další úvěr jsem nepotřeboval. Na účtech jsme měli v tu chvíli nulu, ale zvládli jsme to bez problémů.

Finanční investory do vaší firmy také odmítáte?

Musel by to být investor, který by nabídl něco smysluplného, jak říkal Václav Havel. Takový se nikdy neobjevil. Kdyby přišel a ukázal nám, že má nový výrobek a hledá možnost jeho výroby, bylo by to něco jiného.

V minulosti jste mluvil o dvou lidech, kteří vás hodně ovlivnili. Jedním z nich byl váš dědeček – živnostník...

To je pravda. Podnikání mého dědečka bylo samozřejmě úplně jiné. Podnikal totiž ještě za socialismu, což byl naprostý anachronismus. Každého ševce

tady znárodnili, jemu ale nechali malý krámeček – galanterii, což bylo zcela výjimečné. Živnostníků zůstalo velmi málo. Dědečkovi bylo v roce 1948 přesně sedmdesát let, tak si říkali – to už nestojí za to, jeho znárodnit nemusíme. Jenže dědeček u podnikání vydržel dalších dvacet let. To podnikání ale bylo šílené. Musel kupovat bavlnky, jehly, hřebky na štipování a další takové drobnosti z velkoobchodu, a mohl si na ně přirazit pět procent. Když udělal měsíční obrát tři tisíce korun československých, zůstalo mu z toho 150 korun. A z toho žili s babičkou, která neměla žádný důchod. Dědečkovi žádný důchod také nedali, protože byl živnostník...

Také jste mluvil o Emilu Škrabalovi, bývalém řediteli Baťových strojírenských závodů...

Emil Škrabal byl můj profesor na VUT. Jako jediný mě za celou dobu studia vyhodil od zkoušky. Mně to ale prospělo a časem jsem se s ním velmi sblížil.

Čím byl pro vás inspirativní?

Celou svou osobností. Tím, jak vystupoval. Ani s komunisty si nezádal. A všestrannými technickými znalostmi. Byli jsme zvyklí, že se naučíme dané téma na zkoušku, ale Emilovi Škrabalovi to nestačilo. Na zkoušce z tvářecích strojů přešel k automobilu, pak k letadlu. Později jezdil i k nám do firmy do Jablonného nad Orlicí. To už mu bylo hodně přes devadesát let. V té době jsme si vyslechli spoustu naučivých floskulí od auditorů a dalších poradců. A najednou přišel člověk, který cokázal mluvil praktickým jazykem ra základě vlastních zkušeností od Bati.

Táta Motůčka

Váš manažerský styl je poměrně svérázný. Na webové stránce Isolitu-Bravo se představujete jako táta Motůčka – kolečka se zabudovaným elektromotorem. A vyzýváte zájemce, aby vám zavolali a podělili se o zkušenosti

s tímto vaším originálním výrobkem. To rozhodně není běžné...

Je to výjimečné, ale já si myslím, že by to mohlo být docela běžné. Zatím mě to nijak nezlomilo. Není to tak, že by mi neustále zvonily telefony a už bych neměl na nic jiného čas. Navíc když mi lidé zavolají, v naprosté většině případů naše Motúčko hodně chválí. To vás potěší, nabije. V automobilovém průmyslu, který je zdaleka největším odběratelem našich výrobků, je úplně nejvyšší odměnou to, když je ticho – nikdo se vám neozve, nikdo nenadává. To je, jako kdybyste dostal řád hrdiny Sovětského svazu. A když se najednou ocitnete v normálním světě, dobijíte baterky jako u elektromobilu. To je podobné, jako když jsem si mohl dříve popovídat s profesorem Škrabalem.

Motúčko byl přímo váš nápad...

Přesně tak. Českému průmyslu chybějí nápady. Ale to nezměníte tím, že ředitel prohlásí – budeme teď dělat vlastní výrobky a vývojové oddělení musí do půl roku vyvinout tři nové produkty, které tuto firmu uživí. Takhle to nefunguje, to se bohužel – nebo možná bohudík – nedá nařídít. Už vůbec to není o tom, že se tam nalejou peníze, jak říkají někteří politici. Občas mě napadá, že je to podobné jako s parapsychologickými úkazy. Říká se, že se objevují ve chvíli, kdy se je zrovna nikdo nesnaží prozkoumat a měřit. Když je někdo chce prokázat a změřit, nefunguje to. Tady je to podobné. Půjдете si třeba večer zaběhat a napadne vás vynález. Ale když zadáte úkol deseti inženýrům, aby něco vynalezli, mohou sedět třeba deset let a nenapadne je nic.

Ve svém portfoliu teď bezesporu máte jedinečný výrobek, ale jeho možnosti jsou z hlediska celkového podílu na vašich tržbách asi omezené. Jaký je reálný potenciál Motúčka?

Podíl na celkových tržbách se pohybuje kolem deseti procent. Může to být ale i podstatně víc. Letos zatím zaznamenáváme meziroční nárůst prodeje Motúčka na dvojnásobek. Když jsme s ním začínali, podali jsme žádost o dotaci na nový výrobek. Hodnotící komise nám sdělila, že se žádost zamítá, protože Motúčko údajně není nic

inovativního. Od té doby jsme vyrobili a prodali 33 tisíc Motúček a neevdujeme jedinou výkonovou reklamaci. Nikdo si nestěžoval, že by nemělo parametry, které si představoval. Naopak máme stovky, možná tisíce pochvalných dopisů. Hodnotící komise ho ale tehdy odstřelila. A mezitím se vyplatily miliardy na projekty, které se maximálně dostaly do fáze nějakého prototypu.

Má Motúčko také exportní potenciál?

Samozřejmě. Export se na jeho prodej podílí zhruba 40 procenty.

Kam ho vyvážíte?

Do celého světa. Prodávali jsme Motúčka třeba i do Chile, do Ohňové země. Nejvíce samozřejmě po Evropě.

žehličku, v hospodě se o tom bavít nebude. Ale o Motúčku se pobaví. Tohle jednoduše nepřenesete do Německa, které je mnohem větší. Nejsem Němec, moje znalosti němčiny jsou omezené, a hlavně tam nemožu trávit veškerý čas. Ale pokud někde najdeme člověka, který nám s tím pomůže, je to úžasné. To se nám podařilo ve Francii, kde teď po Česku prodáváme nejvíce Motúček.

Motúčko se v různých variantách pro-sazuje v řadě oborů – na zahradách, ve skladech, v lesnictví nebo stavebnictví. Jaké typy nejvíce vyvážíte?

To jde napříč všemi obory.

S trochou nadsázky by se dalo říct, že jste se s Motúčkem stali průkopníky elektromobility v Česku.



» Motúčko má spoustu různých podob.

Potenciál v zahraničí ale zatím zdaleka není využitý. Motúčko totiž nemůžeme prodávat tím způsobem, že si někde dáte inzerát nebo že s ním zajedete na výstavu. Lidé musejí Motúčko sami poznat a pak si zkušenosti s ním předávají dál. Angličané tomu říkají Word of Mouth. V Česku skoro žádnou reklamu na Motúčko nemáme, jen výjimečně. Vše je postavené na Word of Mouth – lidé si řeknou, že Motúčko viděli nebo o něm slyšeli, stojí jim za to o něm prohodit slovo i v hospodě. Když má někdo nový fén nebo

My sme tento trend opravdu předjímali. Elektrický pohon má spoustu výhod. Nedávno mi volala paní, že si koupila drahý konkurenční výrobek se spalovacím motorem, ale že ho zahodí a pořídí si Motúčko. Se spalovacím motorem bývají různé problémy, občas nejde nahodit. Tyhle potíže znají všichni, kdo vlastní sekačky na trávu. V případě Motúčka zmáčknete a otočíte rukojetí. Pokud jste nabil baterku, jede vždycky.

Jak vidíte další vývoj firmy? Motúčko nejspíš poběží dál, ale co kromě něj?

podniků? Předáte jednu firmu svým dětem?

Já to mám jednoduché. Mám sice tři děti, ale všichni jsou zdravotníci, takže předání firmy nepřipadá v úvahu. Navíc, jak jsem říkal, jsem přesvědčený, že doktor by měl zůstat v nemocnici a strojní inženýr ve strojní fabrice. Samozřejmě neplánuju, že bych to vydržel do devadesáti let jako můj dědeček, protože ten rozsah podnikání je úplně jiný. On to vůbec neměl jednoduché, když chodil do svého krámků o půl osmé ráno a odcházel v půl sedmé večer. Ale přece jenom nápor na psychiku je u toho mého podnikání mnohem větší. Na druhou stranu si nemyslím, že by tady nějaké zásadní změny měly být už hned zítra. Ale časem to budu muset nějakým způsobem vyřešit. Způsobů řešení není mnoho, v zásadě jsou dva. Buď celé podnikání prodám, nebo bych ho musel převést do nějakého fondu. Abych nebyl v budoucnu konfrontován s výtkami, že starý pán už nemůže, ale stejně to všechno leží na něm, a že jsou tady sice nějakí manažeři, ale ti se pohádali a hodili to starému pánovi na hlavu. To by moudré rozhodně nebylo.

Měl by Isolit-Bravo zůstat v českých rukou?

To by bylo prima, byl bych samozřejmě rád. Určitě bych to při eventuálním prodeji zohledňoval. Už v minulosti se tady ohlašovali různí zájemci a rovnou jsem vyřazoval ty, u nichž bylo jasné, že se v Jablonném nad Orlicí trvale neusadí. Já se nikam stěhovat nechci, neplánuju, že se usídlim v Karibiku jako někteří jiní podnikatelé. A pokud by sem přišli noví majitelé, nechci jezdit kolem zdevastované fabriky. Nechci, aby mi lidé říkali – ty jsi tomu dal, když jsi to těmhle nechal.

JAN ŽIŽKA <<



<<
Další část
rozhovoru
na webu
Export.cz



Foto: Miroslav Zámečnický, košík-bravo

» Kvido Štěpánek si rád udržuje dokonalý přehled o všech činnostech ve fabrice. A manuální práce ho baví.

Nemůžeme samozřejmě říct, že nebudeme dělat pro automobilový průmysl. To v tuto chvíli nejde. Auto nijak nezavrhují, mám je rád a je to naše obživa. Nicméně naším cílem je určitá diverzifikace – abychom dělali pro auta nikoliv 80 procent jako dnes, ale třeba polovítku. Přiměřený je podíl kolem 50 procent na našich tržbách.

A předpokládáte, že Motůčko nezůstane mezi vašimi originálními výrobky osamocené?

Určitě. Ale jak jsem říkal, není to možné nijak nařídít, nejde to naplánovat – že třeba do ledna příštího roku musíme mít další skvělý výrobek.

Lokální výroba posílí

Kuchyňské potřeby ve vašem portfoliu zůstanou?

Zůstanou. Jsem optimista a myslím si, že vrchol boomu čínských výrobků už je za námi. Kuchyňské potřeby se samozřejmě z Číny budou vozit dál, ale předpokládám, že už nastává zpětný odliv. Mimo jiné kvůli problémům v dodávkách, nedávno jsme viděli, jaké problémy zažíval Suezský průplav. A ani Čína už dnes nemá takový přebytek levné pracovní síly jako dřív. Sečtou se různé důvody, proč bude výroba v Číně méně

atraktivní. Myslím, že v tomto smyslu už je globalizace za zenitem.

Budou se v kuchyňských potřebách více prosazovat lokální výrobky?

Přesně tak. Pomalu se začínou objevovat další lokální výrobky, budeme si více konkurovat s lokálními výrobci.

Máte představu, na co dalšího byste se ještě mohli zaměřit?

Nemám. To je v tuto chvíli obtížné říct. Nový výrobek by měl splňovat minimálně jednu ze tří podmínek. Může to být něco zcela nového, jako bylo před deseti lety Motůčko. Nebo výrazně lepšího, než je dnes na trhu – to je ta druhá možnost. A třetí varianta spočívá v tom, že díky naší technologii nabídneme něco výrazně levnějšího. Není možné si třeba říct – tak budu vyrábět rychlovarnou konvici, aniž byste měl jasnou představu o jejích výhodách vůči konkurenci. To byste zkrachoval a přišel o všechny peníze. My jsme v roce 1990 uspěli s rychlovarnou konvicí díky tomu, že jsme ji tady začali vyrábět jako první.

Pokud půjdete ve stopách vašeho dědečka, budete podnikat a řídit firmu ještě hodně dlouho. Přesto se zeptám – kladete si podobné otázky jako majitelé mnoha dalších českých rodinných

Na co se můžeme těšit už na podzim

Podzim na výrobě Motúčka rozhodně neznamená čas připravovat se na zimní spánek.

I v druhé polovině roku 2021 chystáme řadu novinek, inovací a doplňků, které jistě potěší jak nové, tak stávající zákazníky. Rádi bychom vám představili několik z nich.

- **Mokařová nástavba na Koňačku:**

Motúčko Koňačka je novinkou z druhé poloviny roku 2020, která se začala ihned po uvedení na trh velmi dobře prodávat jak v tuzemsku, tak i zahraničí! A to díky nosnosti až 300 kg, dvěma silným 300W motorům a ručně vyklápěcí korbě. Nyní dokončujeme Mokařovou nástavbu na dřevo, díky níž bude přeprava většího objemu dřeva hračkou.



- **Pluh na sníh šípový:**

Pluh na sníh jako přední příslušenství k Motúčku není žádnou novinkou, ovšem opět díky trefným postřehům uživatelů a zákazníků jsme přišli se zajímavou inovací. Navíc nabízíme i pluh na sníh šípový, který je také nastavitelný na obě strany a zároveň se dá dle potřeby narovnat, kdy je delší a má větší záběr.



- **Motúčko Extra Klasik:**

Tento model je opět odpovědí na zájem ze strany zákazníků, aby i základní model Motúčka měl integrovanou plynulou regulaci rychlosti, zpátečku a elektrickou brzdu s plynulým účinkem. Poděkováním nám je další řada velmi spokojených zákazníků, kteří si přáli přesně tuto variantu.



- **Hladká přední pneumatika:**

Samozřejmě jsou i terény a činnosti, kde není šípový vzor hnacího kola úplně to nejšťastnější řešení. Takže jsme připravili kvalitní alternativu právě pro tyto situace a zákazník si bude moci ke každému základnímu modelu vybrat, zda bude chtít šípový, nebo hladký vzor.



- **Nový držák náradí Handsfree:**

Připravujeme nové provedení držáků náradí Handsfree, který se bude hodit na všechny typy korb a bude ještě lépe držet náradí, a to dokonce i dvoje najednou.

- **Motúčko Ojka:**

Jedná se o novinku, která pomůže zejména v průmyslové oblasti s manipulací nízkých a těžkých vozíků až do 800 kg. Vybaveno je motorem 400W, takže se bude jednat o nezastavitelného pomocníka. Aktuálně probíhají zátěžové testy a předpokládáme, že se do konce roku 2021 objeví v naší nabídce a na e-shopu.



- **Tažené sedátko k Motúčku:**

Již jsme měli takové množství dotazů na toto příslušenství, že jsme nemohli déle otálet. Máme připravený prototyp, který si zajezdil už na výstavě v Olomouci a zatím funguje skvěle. Čeká nás pár úprav a budeme nabízet jako příslušenství k Motúčku, podmínkou bude vlastnit zadní kolečka Triglav, na kterých bude sedátko držet. Pokud se nevyskytnou žádné komplikace, uvedení na trh bude do konce roku 2021.



- **Motúčko Živá kláda 4x4:**

Každý fanoušek Motúčka již zná model Živá Kláda, nyní jsme ovšem posunuli tento výrobek o stupeň výš. Obě části mají poháněná kola, a tudíž vyvinou mnohem větší sílu, než provedení s pouze jedním vozíkem, a také se snadněji řídí. Navíc jsou vozíky propojeny rádiově, takže spolupracují a uvezou klády těžké až 800 kg. Model máme vyzkoušený a po doladění posledních záležitostí, bude možno si tento model pořídit.



- **Plastové korby 120l a 200l s bočním vysypáním:**

Tato úprava stávajících korb je opět na popud našich zákazníků a majitelů Motúčka, kteří by měli rádi možnost, jak vyprázdnit těžkou korbu bez zvedání celého Motúčka i s nákladem. Přicházíme s tímto snadným řešením, kdy je jedna strany korby snadno odnímatelná a obsah korby se vysype ven, zbytek se pak snadno už vyklepe, nebo za pomoci lopaty vyhrne z korby. Čekají nás ještě jedny zátěžové zkoušky, a pokud bude vše v pořádku, můžete se na toto vylepšení těžit již brzy.



- **Snow-Fighter:**

Máme tady další budoucí přírůstek do rodiny příslušenství. V tomto provedení bude Motúčko velmi silný pomocník během zimního období s uklízením sněhu a v boji s ledem. Po technické stránce je toto provedení připraveno, ovšem ostrá zkouška ho čeká, až se přihlásí zima o slovo. Nicméně se už brzy, můžete, na toto zadní příslušenství, těšit.



Postřehy spokojených majitelů Motúčka

Dita Třísková

Dobrý den,

používám již 3 roky denně Motúčko u těžkých koní na hnůj. Terén mám do mírného kopečka, na kontejner je prudší stoupání. Musím říct, že bez Motúčka bych to nezvládla. Už je mi ..sát let a tělo se ozývá, lokty, karpály, ramena. Nedávno jsem si pořídila i přidavná kolečka a je to super odlehčení rukou.

Jediné, co ještě schází, je výklopná korba. Ono to celé zvednout je těžké. Pak už nebude co řešit.

Zdravím. Dita Třísková.

Tomáš Ťupa

Dobrý den,

stručně děkuji za výrobek, bez kterého bych již nebyl schopen existovat v prostoru, kde mám nezpevněné blátivé cesty a kopce. Hlavně odveze prostě všechno!

Aktuálně lednice :-) Díky za vaše nápady a produkty!

Tomáš Ťupa, Plzeň



Pavel Fitz

Dobrý den.

Loni v říjnu jsem si u Vás objednal plynulou regulaci na Motúčko, které skoro denně používá manželčin otec - viz níže uvedená komunikace. Regulaci jsme mu dali k Vánocům a v lednu ji bez problému se švagrem dle Vámi dodaného návodu namontovali.

Tchán si teď Motúčko s regulací nemůže vynachválit a je s ním zcela spokojen - je to vidět i na fotografii, kterou příkládám.

Děkuji Vám tímto za Váš přístup k naší objednávce i k naší žádosti, že si regulaci namontujeme sami, a přeji Vám mnoho dalších obchodních úspěchů, prodaných Motúček a mnoho zákazníků stejně spokojených, jako je manželčin otec.



S pozdravem Pavel Fitz

Peter Blahút

Dobry den,

Motúčko už dostalo dost' zabrat' a záťaž, ako u mňa, asi málokedy zažíva. V prílohe posielam aj dve fotky, ktoré by bez neho nebolo možné urobiť. V priebehu dvoch rokov odvozilo v rámci cca 40 m dlhého pozemku (z toho cca 30m vo svahu) odhadom 150 ton materiálu, 95% do kopca. Hlinu, štiepaný kameň, štrk na drenážny zasyp za kamenne oporne mury + do základových pasov, výplne gabiónov po celej bočnej dĺžke pozemku ... Už len par drobnosti, oddych do ďalšie sezóny a ďalší rok ho čaká len jazda po rovinke v spodnej časti pozemku.

Ďakujem aj za manželku, ktorej som mohol splniť sen o záhrade.

S pozdravom,

Peter Blahut

Petr Jiroušek a Daniela Lamatová

Pane Štěpánku,

dneska jsme vyzkoušeli motúčko. Jezdilo opravdu rychle a neúnavně, a tak byl hnůj navezen rychleji, než obvykle. Muž se unavil hlavně u nakládání hnoje. :-) To staré kolečko už obdivovala pouze naše drůbež. :-)

Naše zahrada má v některých místech opravdu velký sklon - nevím, jestli je to z přiložených fotek znát. Posíláme pár záběrů z práce na zahradě s Motúčkem. Doufáme, že se Vám budou líbit!

Přejeme pěkný den!

Petr Jiroušek a Daniela Lamatová, Zubří

Ing. Karel Šafář

Dobrý den !

Při letošním vinobraní jsem pro svoz nasbíraných hroznů použil Motúčko model City Clean (přepravní plošinka). Zařízení je vybaveno elektrickou brzdou a plynulým pohybem vpřed i vzad (EXTRA POWER).

V členitém a svahovitém terénu se stroj osvědčil jako výborný pomocník a ušetřil hodně fyzické námahy při manipulaci s plně naloženými bednami. Celkem 80 beden bylo svezeno pro nakládku bez problémů a baterie byla schopna i potom dalšího provozu díky tomu že při jízdě ze svahu se dobíjí. (Motúčko je vybaveno kontrolním měřením stavu baterie). Obsluhu prováděl jeden pracovník a stačil obsloužit celkem 15 sběračů.

Výhody : Rozumná cena , lehká manipulace, žádný zápach ze spalovacího motoru, možnost ukotvení a popojíždění přímo k bednám, dostatečná kapacita baterie, malá šířka (cca 85cm při naložení 6 beden) a tedy možnost použití i ve starších vinohradech

O zkušenostech při použití motúčka na svoz beden při vinobraní se rád podělím s případnými zájemci o tento stroj.

Rostislav Cáb



Vysvětlení sekcí, názvů a zkratk k lepšímu výběru druhu Motúčka.

Motúčko vzniklo ze slov motorové tůčko = Motúčko.

Každé naše Motúčko uveze 150 Kg do běžného kopce se stoupáním kolem 35° a jede rychlostí lidské chůze. Motúčko vyrábíme v různých modifikacích a podle nich jede vpřed, vzad, má různé výkony motorů, druhy brzd a to včetně regulací. Motúčko může nést různá příslušenství k ulehčení vaší práce. Můžete si zvolit širší pneumatiky, druh korby, přídatná kola a jiné.

1. Motúčko řady KLASIK

Klasik je určený všem zahrádkářům, chalupářům, lesákům a farmářům. Má základní dvoupólový motor o výkonu 250 W, jízda vpřed jednou stálou rychlostí (4,2 km/h), zpátečka vlastní silou. Jízdou s kopce rekuperujete=dobíjíte baterii a přitom příjemně brzdíte motorem (asi jako v autě na trojku), a nebo rekuperaci vypnete a jedete volně. Klasik vyjede s rozumným nákladem asi 80 kg každý po dvou ještě pochůzný kopec, ale podle prudkosti si zpomalí, přičemž platí, že uveze 150 Kg v běžně kopcovitém terénu. Základní korba je 100 l pozinkovaná tloušťky plechu 0,8 mm. Klasik je nejprodávanější model.

Jako nadstandard je v této řadě možné zvolit:

16 cm širokou pneumatiku, kteroukoli jinou korbu (ty jsou všechny vzájemně vyměnitelné za asi 3 - 4 minuty), naviják, zadními kola Triglav a všechna další přední i zadní příslušenství.

2. Řada Motúček PLUS

Liší se od Klasika tím, že má navíc zabudovanou elektrickou brzdu. Otočením ovladače na jednu stranu jedete vpřed, otočením ovladače na druhou stranu brzdíte, (což znamená, že s kopce brzdíte tolik, jak dlouho držíte ovladač v poloze brzdy).

3. Řada Motúček EXTRA

Řada je určena zkušeným zahrádkářům, chalupářům, lesákům a farmářům, kteří už tolik nespěchají a mají rádi, volnější krok, který si mohou plynule regulovat. Extra již v základním provedení obsahuje plynulou regulaci rychlosti (ta má v sobě plynule regulovatelný pojezd vpřed, vzad a plynulou elektrickou brzdu). Motúčko jede přesně tak rychle, kolik mu stiskem palce dávejte „šťávy“ (0 až 4,2 Km/h). Extra je tedy výbava plynulé regulace rychlosti vpřed, vzad a brždění.

4. Řada Motúček QUATRO

Jak sám název napovídá, jedná se o modely čtyřkolové, nabízí pohon 4x2 nebo 4x4.

5. Řada Motúček SPECIÁL

Jak sám název napovídá, jedná se o modely speciální jednoúčelové na konkrétní činnost.

Označení POWER

Takto označený model je určen zahrádkářům, chalupářům a lesákům, pracujícím v prudkých až velmi prudkých kopcích. Na rozdíl od řady Klasik je motor čtyřpólový o výkonu 300 W s kroutícím momentem o 50% zvýšeným. Když je tedy v názvu Power, je Motúčko prostě ještě silnější.

Označení Herkules

Takto označený model je určen těm, kteří budou vozit velmi těžký náklad do velmi prudkých svahů. Herkules disponuje nejvýkonnějším motorem o výkonu 400W. Tuto sílu obstarávají magnety ze vzácných kovů.

Výbava Heavy duty

Jedná se speciálně upravený, zesílený a vyztužený rám Motúčka pro velmi hrubé zacházení. Je možné kombinovat do všech běžných modelů Motúček.

Motúčko s označením Mokař

Mokař vznikl ze slov motorový trakař = Mokař.

Motúčko Soft

Soft je odlehčená verze pro dámy. Využití je na zahrádce a kolem domu.

Přejeme vám dobrý výběr, a když si nebudete s něčím vědět rady, tak volejte ☺.

Sto let Isolitu-Bravo, třicet jedna v přímém přenosu pro Kvido Štěpánka

Když jsem v Isolitu na jaře 1990 jako polistopadový ředitel začínal, vůbec jsem nevěděl, jestli dělám dobře. Byl jsem technik, nemající o žádném řízení lidí či firmy ani páru. Ale nikdo jiný nebyl, a tak, když jsem předtím spolupracovníkům kázal světlé zítřky, které po pádu komunismu nepochybně přijdou, nemohl jsem teď přece zalézt do konstrukční kanceláře a zabouchnout za sebou dveře.

První problém, na který jsem narazil, byla všeobecná platební neschopnost, která se v té době rozjela v masovém měřítku. Jeden neplatil druhému, druhý třetímu a nikdo nevěděl, jak to skončí. Skončilo to pro mnohé špatně a zřejmě by to byl i náš konec, kdyby při podvečerních debatách v úzkém kroužku nepadlo mimochodem, že tchýně jednoho přivezla domů ze zájezdu do Vídně nějaký hrnec, ve kterém prý vydrží olej a dělá se v něm něco – snad se tomu říká fritování... Nápad byl na světě! Trvalo nám to dnes neuvěřitelné asi tři měsíce vlastního vývoje (on totiž fritovací hrnec není žádná legrace -2 litry oleje jen málo pod zápalnou teplotou, všechno horké, kluzké, cenově stlačené...), ale povedlo se! Náš bývalý mateřský podnik nám mezitím vypověděl skoro všechny zakázky a já jsem objevil výhody i nevýhody toho, když máte za sebou běžící firmu: Sice si nemusíte nechat každou součástku vysoustružit u cizích, ale také máte za sebou dvěstěpadesát lidí, kteří potřebují výplatu. A když vám vypadne devadesát procent zakázek, je to mazec. Ale povedlo se! Obor Kuchyňských přístrojů jsme začali rozvíjet, vyvíjeli další výrobky, a protože je český trh malý, vyráběli jsme i pod a pro jiné značky, nejvíce pro Philips. V devadesátém druhém nastoupil privatizační zákon a zase o firmu nikdo nestál. Nezbylo mi, než dát dohromady spolupracovníky, kteří byli ochotní zastavit rodinné domky (nakonec jsme zůstali tři) a za půjčku od Komerční banky vyhrát druhé kolo veřejné soutěže – no, nebylo to zase tak těžké, protože se žádný jiný zájemce nepřihlásil. Časem jsme poznali, že provozovat špičkovou nástrojařinu i lisařinu plastů v Česku bez automobilového průmyslu prostě nejde. Z plastů je dnes sice skoro všechno a na každou tuhle věc potřebujete speciální formu, ale celá ta výroba forem – vyjma těch nejsložitějších pro auta – se přestěhovala do Číny, kam ji západní super-manažeři na stříbrném podnose pokorně přenesli. Museli jsme tedy na sobě vydatně zapracovat, probít se všemi audity, certifikacemi a nároky tohoto složitého a svérázného oboru. Časem – třikrát bohužel – na nás Číňani vyhráli ještě jeden klacek – Kuchyňské přístroje až na výjimky prostě v Evropě nikdy nevyrobíte tak, abyste mohli cenově konkurovat Číně. Takže v portfoliu naší výroby začal výrazně převládat automobilový průmysl. Samozřejmě, že role subdodavatele je téměř vždycky podřadnější, než finálního výrobce a o vlastní finální výrobky by podle mne měla usilovat každá pořádná firma. Jenže to není tak snadné – vzpomínám si, jak mi manažer Philips jednou dal drobnou hádanku: Investovali prý asi jeden milion euro do velkých workshopů s tisíci lidmi a chtěli z nich vytěžit životaschopné nápady na nové výrobky. *A víš, co bylo výsledkem?! Nevím, odpověděl jsem popravdě. Nic, absolutní nula...*

A tak, když se nám podařil nápad, kterému jsme od začátku věřili – kolečko, které samo ekologicky a jednoduše jezdí a vytáhne velký náklad i vás do nejprudšího kopce – drželi jsme se ho přes všechny posměváčky jako příslovečný veš košile. Rozvíjeli jsme jej, vynalézali, zkoušeli a zatěžovali brutálně v práci na zkušebně i doma na zahradě a v lese, investovali, bránili kvalitu a - Motúčko se nám odměnilo – dnes máme bezmála čtyřicet tisíc prodaných Motúček a přesně stejný počet spokojených zákazníků: Neevidujeme totiž ani jednu výkonovou reklamaci – tedy není nikdo, kdo by byl s Motúčkem nespokojen. Toho si moc vážíme a na rozdíl od aut (která stále tvoří tři

čtvrtiny naší výroby), kde je největší odměnou ticho, v tomhle oboru je to lepší – zavolají či napíšíou nám spokojení lidé, kteří si už podle vlastních slov práci na zahradě či v lese nedokáží bez Motúčka představit.

Další léta nebudou po ekonomické ani společenské stránce snadná. To nemyslím naši firmu, ale západní společnost jako celek. Obstojíme v nich jen a pouze tehdy, když odhodíme rozmazlenost a rozcapenost, které jsme se v poslední době všichni vydatně naučili. Vrátime se k pracovitosti a budeme si vážit věcí, čistého vzduchu, dobrých nápadů. Budeme odvážní a čestní, soucitní. Neprožereme peníze svých dětí a vnuků a nezadlužíme je astronomicky jen proto, aby si dědeček snížil o 0,1% šanci na smrt.

Vím, nechci toho málo a bude to i bolet. Ale je to buď a nebo:
Tercia data non est – třetí možnost není, říkali Staří Římané.

Kvido Štěpánek
táta Motúčka



Výstavy a veletrhy

Každý rok se pravidelně prezentujeme na tuzemských i zahraničních výstavách a veletrzích. Bohužel nás i v této činnosti zpomalil a často úplně zastavil už tolikrát skloňovaný Covid... Situace se mění jak na houpačce, ale věříme, že příští rok by mohl být, aspoň částečně, návratem do starých kolejí.

I letos se snažíme dát svým fanouškům a zákazníkům možnost osahat si Motúčko jinde než u nás ve fabrice, kde máme kompletní sortiment.

Účastníme se výstavy **FLÓRA Olomouc**, kam nás už podruhé pořadatelé pozvali, abychom svými výrobky, zajímavými ukázkami a prezentacemi zpestřili výstavu. Takové úlohy se opět zhostíme rádi a jistě o nás bude opět všude slyšet!



Uvidíme, co se ještě letos stihne připravit a naplánovat...

„Minimálně“ se bude Motúčko prezentovat v plné své kráse na **Dni otevřených dveří naší firmy Isolit-Bravo, který se koná 28.8. 2021 od 9:00 – 16:00**. Připravujeme pro návštěvníky různé ukázky, soutěže a samozřejmě možnost prohlédnout si všechny modely.

Dále už víme, že nás příští rok bude čekat největší venkovní výstava zahradní techniky v Německu. Určitě se budeme chtít účastnit minimálně dvou výstav na Slovensku v Nitře, kam vyrážíme už po mnoho let. Samozřejmě se budeme snažit být na obvyklých výstavách v tuzemsku.

Aktuální seznam plánovaných výstav bude uveden na našem e-shopu www.motucko.cz a bude také pravidelně zveřejňován na našich Facebookových stránkách.

Rostislav Cáb



Táta Motúčka odpovídá:



-Jaké Motúčko si podle výkonu vybrat?

Krátce: I s Motúčkem Klasik vyjedete s rozumným obvyklým nákladem cca 80 kilo každý, po dvou ještě pochůzný kopec. Jinak, ale platí, že i Klasik hravě uveze 150 Kg v běžně kopcovitém terénu.

Podrobně: Motory Klasik (250 W), Power-ExtraPower (300 W) a Herkules (400 W) se sice výkonem zdánlivě neliší tak moc, rozhodující je ale kroutící moment. Ten mají všechny Motúčkové motory obrovský, což právě dělá to, že Motúčko se před žádným kopcem nezastaví a je obrovskou výhodou ve srovnání s motory BLDC. Nicméně, Klasik je motor dvoupólový, Power-Extra Power čtyřpólový, což mu dává kroutící moment o polovinu vyšší. Herkules je čtyřpólový a navíc má magnety ze vzácných zemin – což dává kroutící moment ještě o polovinu vyšší, než u Powerů. Klasik si v prudkém kopci zpomalí, ale na výkonu neztrácí, Power-Extra Power kopec cítí výrazně méně a Herkules se do prudkého kopce rve jako drak.

Moc důležitá jsou zadní kola Triglav = je to zároveň zinkovaná náprava s bantamovými koly šířky 9 cm, samozřejmě zatáčecí, s pérovým tlumičem. Vybral bych si je vždy a ke každému modelu – lidé mi často říkají: Motúčko je prima. S Triglavem je to dvakrát prima!

-Jak je to s rychlostí Motúčka, s Brzdou a Zpátečkou?

Krátce: Základ je pohon Vpřed rychlostí chůze = 4 km/h a brzda motorová s rekuperací. Tak je vybaveno Motúčko Klasik. Je ale také možné mít větší komfort = elektrickou brzdou s pevně nastaveným účinkem anebo Plynulou regulaci Vpřed/Zpět/Brzda. Musím připomenout planetovou převodovku, která je zárukou převodu otáček motoru do potřebné síly, kterou násobí správný výpočet poměru počtu zubů, který jsem osobně vypočítal a převodovku zkonstruoval.

Podrobně: Motúčka řady KLASIK mají přes ovládací relé motor přímo napojený na baterii, což znamená jednu rychlost (4 km/h) Vpřed. Všechna Motúčka mají rekuperační diodu, což znamená, že při jízdě s kopce rychlostí asi 4 km/h a vyšší se směr proudu obrátí a elektřina nabíjí baterii. To příjemně brzdí – asi tak jako trojka bez plynu při jízdě autem s kopce. Řada PLUS má navíc již zabudovanou elektrickou brzdou s pevně nastaveným brzdícím účinkem. Potřebné intenzity brzdění dosahujete tím, že jednoduše otáčíte v momentálně potřebných intervalech ovladačem na druhou stranu. Motúčka Extra jsou vybavena výkonovou tranzistorovou elektronikou, která zajišťuje plynulou regulaci rychlosti Vpřed i Vzad a také plynulou regulaci elektrické brzdy. Prostě, jak hodně tisknete palcem páčku, tak rychle jedete dopředu nebo dozadu anebo tak silně brzdíte. Regulace je stavěna na mimořádné zátěže a proudové rázy při rozjezdech v extrémně prudkých kopcích či prudkém i nárazovém brzdění a oproti normálnímu provoznímu stavu má koeficient bezpečnosti 8,5. Jak už jsem řekl, Plynulá regulace v sobě obsahuje také rovnocennou plynulou Zpátečku (všechny používané motory jsou pravolevé a je jim šuma fuk, jestli jedou dopředu nebo dozadu). Ve skříňce elektroniky je zabudovaná světelná dioda, která indikuje zvolený režim a dále voltmetr, který ukazuje napětí na baterii. Kromě toho jsou všechna zadní kola Triglav vybavena mechanickou parkovací brzdou.

-Jakou korbu si vybrat?

Krátce: Vhodnou na materiál, který budete vozit.

Podrobně: Koreb je více a důležité je, že jsou vzájemně vyměnitelné, a to asi za tři až čtyři minuty.

V základu je pro všechna Motúčka kromě Mokaře korba 100 l z pozinkovaného plechu, do které naložíte o 25% více materiálu než do běžných koleček (ta mívají korby 80 l) , která velmi dobře slouží na kamení, hlinu, písek, beton, ale samozřejmě také na lehčí materiály. Abyste ale uvezli ještě více, jsou tu korby plastové 120 l a 200l. Někdy se zákazníci ptají, zda se nerozbijí. Odpověď je jednoduchá: Ještě jsem nejen neviděl, ale ani neslyšel, že by plastovou korbu někdo dokázal rozbít. Na dřevo nad 50 cm dlouhé je tu trakařová korba (někdy používáme rovnocenné slovo nástavba). Velký Mokař je pak trakařový speciál – na něj se už žádná další korba obvykle nedává. Technicky na něj lze dobře napasovat plastovou korbu 200 l, ale esteticky to není úplně ono.

-Když nechci vysýpat Motúčko ručně?

Krátce: Zvolte Koňačku nebo Jumbo Double s bočním vysypáním.

Podrobně: Koňačka i Jumbo Double jsou Motúčka s velkou nosností (300 kg a 400 kg), dvoumotorová (2X300 W čtyřpólové motory) která se obratně pohybuje terénem a má mechanické dopředné (Koňačka) nebo boční vysypání (to má Jumbo Double na přání).

-Je baterie součástí dodávky Motúčka?

Krátce: ANO

Podrobně: Ano, samozřejmě, baterie PANASONIC speciálně vyvinutá pro pohon elektrických vozidel o kapacitě 22 Ah a nominálním napětí 12 V je součástí a v ceně každého Motúčka (u dvoumotorových Motúček . Baterie je kyselinová, uzavřená, kyselina je absorbována ve skleněné rohoži a může tudíž pracovat a být skladována v jakékoli poloze. Nemusíte se o ni starat jinak, než že ji správně nabíjíte a dobíjíte. A to je velmi důležité! Přečtěte si, prosím, správné zásady na www.motucko.cz. **Nejdůležitější** je nabíjet baterii nejpozději tehdy, když napětí v klidu poklesne na 11,4 V. Dříve nabíjet baterii můžete a bude ráda. Baterie tohoto typu nemají žádný paměťový efekt a hluboké vybíjení (tzn. pod 11,4 V v klidu) jim naopak škodí. Napětí snadno vidíte na voltmetru, kterým je každá Motúčková baterii vybavena.

-Jak dlouho baterie vydrží od nabití do nabití?

Krátce: DLOUHO

Podrobně: Ani podrobně nemá smysl ukazovat diagramy, jak se baterie vybíjí. Více energie z ní dostanete, když čerpáte menší proudy delší dobu, než vysoké proudy kratší dobu. Ale v terénu si samozřejmě nemůžete vybírat – nicméně platí, že i turbo-pracovníkům vydrží nabití aspoň jednu pracovní směnu. Nezapomeňte, že jediná, ale skutečně potřebná údržba baterie je – nabít ji nejpozději při 11,4 V v klidu (napětí vidíte na vestavěném voltmetru). A když budete nabíjet dříve, bude to pro baterii ještě lepší. Nemá žádný paměťový efekt, takže nabíjejte klidně po každé práci. A kdybyste náhodou pracovali ještě víc než turbo-pracovníci nebo si Motúčko předávali směnu po směně z ruky do ruky, pak je tu možnost rychlovýměnného provedení a dvou baterií.

-Je nabíječka součástí základní dodávky Motúčka?

Krátce: NENÍ

Podrobně: Nabíječka součástí Motúčka není a to z toho důvodu, že můžete případně používat také kvalitní nabíječku autobaterií, kterou již možná doma máte. Nechceme Vám naši nabíječku vnucovat. Nicméně, používáte-li jinou než naši, musí mít alespoň tyto základní parametry:

-nejvyšší svorkové napětí v průběhu nabíjecího cyklu 14,8 až 15 V

-nabíjecí proud s omezením na maximum 6,6 A

-automatické přepínání do udržovacího režimu při nabití baterie

Nabíječky Bravo, kterou naleznete v sekci Příslušenství tyto parametry a mnohé další ochrany mají. Jsou to chytré nabíječka a zajistí Vám správné nabíjení nejenom baterie Motúčka, ale také auto- a všech ostatních dvanáctivoltových baterií. Ta o stovku dražší má navíc ještě funkci Repair=opravu za-sulfatovaných baterií. Ta funkce opravdu funguje – kromě naší zkušebny jsem se o tom i sám přesvědčil. Používám naši baterii jako startovací k benzínovému traktúru a malí vnuci, kteří si na něm hráli, mi otočili klíčkem zapalování. Když jsem za týden chtěl sekat, bylo na baterii 0 voltů – což je normálně pro olovené baterie smrtelné. Přes funkci Repair se i ale baterie po dvou dnech zotavila tak, že nyní napětí drží a jako startovací ji používám stále a nadále.

-Jaký je rozdíl mezi motory řady Klasik a motory ostatních vyšších řad?

Krátce: S motorem 250 W = Klasik vyjedu s obvyklým rozumným nákladem (asi 80 kg) každý po dvou ještě pochůzný kopec. A přes všechny výzvy mi nikdo nikdy nedokázal opak! Jinak, ale platí, že i Klasik hravě uveze 150 Kg v běžně kopcovitém terénu.

Podrobně: Při soutěži pásové techniky na nejstrmějších evropských vinicích na řece Mosel jsme s Klasikem vyvezli nahoru stotřicetikilového pořadatele – a to už terén nebyl po dvou schůdný a táhli jsme se Motúčkovým navijákem. Faktem ale je, že si Motúčko při takové námaze už pořádně zpomalí. Motor řad Power a vyšších je sice jen o 50 W silnější, ale je čtyřpólový (u Klasik dvoupólový) a má o 50% vyšší kroutící moment (viz Motory na www.motucko.cz).

-Má Motúčko volnoběžku a k čemu slouží?

Krátce: Ano, má, každé.

Podrobně: Každé Motúčko je vybaveno volnoběžkou, umístěnou v převodové skříni. Zvenku je to pravouhlý nerezový čep. Když je ve své horní poloze (jakoby vytažen z převodovky, označeno OFF – pak je motor odpojen od poháněného kola a Motúčko můžete volně strkat nebo táhnout. V dolní poloze (ON) čep zapadne do ozubeného věnce a motor je přes převodovku spojen s poháněným kolem. Volnoběžka v poloze OFF slouží pro případné nouzové dojetí.

-Vyplatí se mi zadní kola Triglav?

Krátce: ANO

Podrobně: Motúčko bez zadních kol vyjede každý kopec a ještě vás do něj samo vytáhne, ale pořád musíte držet rukojeti a s nimi podle zákonů fyziky sedmé třídy část nákladu, která odpovídá poměru vzdálenosti od středu kola do středu korby ku vzdálenosti od středu kola do středu vašich dlaní sevřených na rukojetích. To se zadními koly Triglav nenesete váhu vůbec žádnou – jenom přidáváte plyn a rejdujete. Zákazníci mi často říkají : Motúčko je přima! A se zadními kolečky je to dvakrát přima!

Ani vysypání není těžší – doporučuji vysypat ani ne přímo dopředu, ani ne přímo do boku, ale úhlopříčkou dopředu.

A když narazíte na terén, kde kolečka přece jenom vadí – pak v lese Motúčko nazdvihnu a pařez přejezu a na pole s hlubokou orbou kolečka sundám – trvá mi to asi dvě tři minuty. Obecně, ale platí, že kdo nasadí Triglav, už ho nesundá ☺.

-Jakou pneumatiku si vybrat?

Krátce: Je to jako u auta. Spolehlivě to nikdy nevíte.

Podrobně: 40/10 cm traktorový vzor hloubky 2 cm vám běžně postačí. Na měkký terén, bahno, je samozřejmě 40/16 cm traktor lepší. A také třeba do lesa – když přejezu malé smrčky z náletu, postaví se a rostou dál – a při šestnáctce je tlak na smrček 1,6 krát menší... Důležité je udržovat správný tlak v pneumatice (1,5 atmosféry), protože Motúčko má velmi silný záběr a podhuštěnou pneumatiku si pootočí a vytrhne se vám ventilek.

-Jak zacházet s pojistkou?

Krátce: Vytáhnout vždy, když je Motúčko mimo váš dohled a občas namáznout elektrovodnou vazelínou nebo prostříknout sprejem Kontaktol a podobným. Zavírat pouzdro!

Podrobně: Pojistky jsou svojí charakteristikou navrženy tak, aby maximálně vyhovovaly průběhu práce s Motúčkem, jako u každého takového zařízení vzniká na jejich nožích přechodový odpor, který se může při nesprávném zacházení = zejména při oxidaci kontaktů zvětšit až na 0,5 V, což už by znamenalo, že Motúčko bude výrazně méně „táhnout“. Proto pouzdro vždy zavírejte čepičkou a občas namázněte či prostříknete elektrovodným mazadlem.

-Jak případná oprava?

Krátce: Motúčko je tak kvalitní, že žádnou potřebovat nebudete! ☺

Podrobně: Ale vážně, poruch je pod jedno procento. Samozřejmě je na Motúčko dva roky záruka, takže během ní je naší povinností se o Vás a Motúčko plně postarat – to znamená vyzvednout, opravit a dopravit zpět k Vám, vše bezplatně. Ale i během záruky by mohlo být pro Vás pohodlnější si svépomocí provést výměnu vadné součástky (novou bychom poslali poštou) – obvykle je to snadné. Po záruce takhle možnost nabývá na významu – ve většině případů podle návodu a video-návodu nebo s telefonem na uchu a námi na druhé konci součástku snadno najdete a obdobným způsobem i vyměníte. Anebo je tu stále možnost, že my Motúčko vyzvedneme, opravíme a dodáme – po záruce to nějaký drobný přátelský peníz, holt stojí.

-Jak dlouho Motúčko vydrží pracovat na jedno nabití, a jak dlouho se běžně dobíjí?

-Krátce: Déle, než Vy. ☺

Podrobně: Záleží to na nákladu, strmosti kopce, počtu jízd s nákladem do kopce či naopak. Nicméně jistě obsah energie v baterii vydrží na jeden pracovní den trvalé práce a přes noc (obvykle za čtyři hodiny) baterii zase dobijete. Při běžném provozu vydrží asi týden a déle. Když si v naší půjčovně lidé půjčují Motúčko na práce do lesa, někdy se ptají, zda jim baterie vystačí. Vystačí: Když se večer vracejí, říkávají : Já už jsem nemohl a Motúčko furt mohlo!

Jaký lak, druh povrchu si mám vybrat?

Krátce: Všechny povrchové úpravy jsou kvalitní.

Podrobně: Řada Klasik a Plus má hladký odolný vypalovací lak, Extra , Quatro a Speciály mají kladívkový vypalovací 3 D lak, do kterého navíc můžete rýpnout hřebíkem a není to příliš vidět. U většiny verzí je navíc možné vybrat si žárově zinkovaný rám (to je stejná povrchová úprava jako třeba na svodidlech). U Heavy Duty je žárově zinkování již v základu.

Mohu nechávat Motúčko na dešti?

Krátce: Příležitostně krátkodobě ano, trvale ne.

Podrobně: Je to podobně jako třeba s motocyklem.

Mohu Motúčko mýt systémem Wap?

Krátce: Ne

Podrobně: Tlaková voda může obrátit simeringy v kolech, proniknout dovnitř motoru a ložisek, což by nebylo dobré.

Mohu nechat Motúčko v zahradní boudě, kde je v zimě -10°C?

Krátce: Ano

Podrobně: Ano, ale baterii aspoň jednou za měsíc dobijte i když třeba v zimě Motúčko nepoužíváte (což je ovšem škoda, protože je to přímo celoroční pomocník! 😊) Baterii, je-li nabitá, český mráz nevadí. Její kapacita se sice s mrazem snižuje, ale s oteplováním se zase vrací do klasické hodnoty.

Máte jiný dotaz?

Krátce: Napište mi prosím 😊.

Kvido Štěpánek
Táta Motúčka



Rychlý přehled řad Motúček dle charakterických vlastností a potenciálu využití.

Motúčka uvezou náklad o hmotnosti 150 - 1000Kg do kopce i v terénu, čímž mají velmi široké uplatnění. Vyberte si prosím.

Řada	Vlastnosti a specifikace	Typy	Tátova pracka s popisky	Výkon	Rám možnost výběru	Přídavná kola možnost výběru	Pneumatika možnost výběru	Příslušenství a nástavby možnos instalace
------	--------------------------	------	-------------------------------	-------	-----------------------	---------------------------------	------------------------------	---

Základní verze s pojezdem vpřed, brzda rekuperační -motorem. Univerzální využití

I.Klasik	pojezd vpřed, motorová brzda rekuperaci	Klasik		250W	ANO	ANO	ANO	ANO
		Mokař		250W	ANO	ANO	ANO	ANO
		Soft		250W	ANO	ANO	NE	ANO

Základní verze s pojezdem vpřed, vybavené elektrickou brzdou. Univerzální využití. Práce většinou ve svahu apod.

II.Plus	pojezd vpřed, elektrická brzda	Klasik Plus		250W	ANO	ANO	ANO	ANO
		Mokař Plus		250W	ANO	ANO	ANO	ANO
		Power Plus		300W	ANO	ANO	NE	ANO
		Herkules Plus		400W	ANO	ANO	NE	ANO
		City Clean Plus		300W	ANO	X	NE	NE
		Mokař Velký Plus		300W	NE	ANO	NE	NE

Verze s pojezdem vpřed a vzad, s plynulou regulací, včetně elektronické brzdy s plynulým účinkem. Pro vyšší nároky uživatele.

III.Extra	plynulý pojezd vpřed a vzad, elektronická brzda s plynulým účinkem	Extra Klasik		250W	ANO	ANO	ANO	ANO
		Extra Mokař		250W	ANO	ANO	ANO	ANO
		Extra Power		300W	ANO	ANO	NE	ANO
		Extra Herkules		400W	ANO	ANO	NE	ANO
		Extra City Clean		250W	ANO	X	NE	NE
		Extra Mokař Velký		300W	NE	ANO	NE	NE

Terénní verze čtyřkolky 4x4, 4x2, pro přepravu objemnějších materiálů v náročném terénu. Pro farmy, les, zahrady a průmysl.

IV.Quatro	čtyřkolky 4x2, 4x4, s plynulým pojezdem vpřed i vzad, elektronická brzda s plynulým účinkem	Double Jumbo		2x 300W	NE	X	NE	NE
		Koňáčka		2x300W	NE	X	NE	NE
		Živá kláda		2x300W	NE	X	NE	NE
		Rescue		4x300W	NE	X	NE	NE

Jednoučelové speciály

V.Speciál	jednoučelové speciály	Vrták		250W	NE	X	X	NE
		Tahač		300W	NE	X	X	NE
		E-Rudi		2x300W	NE	X	X	NE
		Sestra		250W	NE	X	X	NE
		Souprava na zvedání těžkých břemen		Ruční	NE	X	X	NE

Táta už se nedře. Má Motúčko!

Jsem táta Motúčka® a osobně vám ručím, že s ním budete velmi spokojeni. Kvido Štěpánek
Isolit-Bravo, s r. o.
stepanek@isolit-bravo.cz
+420 602 453 157

www.facebook.com/motucko



Motúčko Jumbo Double - náklad 400 kg



Motúčko Klasik - kameny 150 kg



Motúčko Koňačka - hlína 300 kg



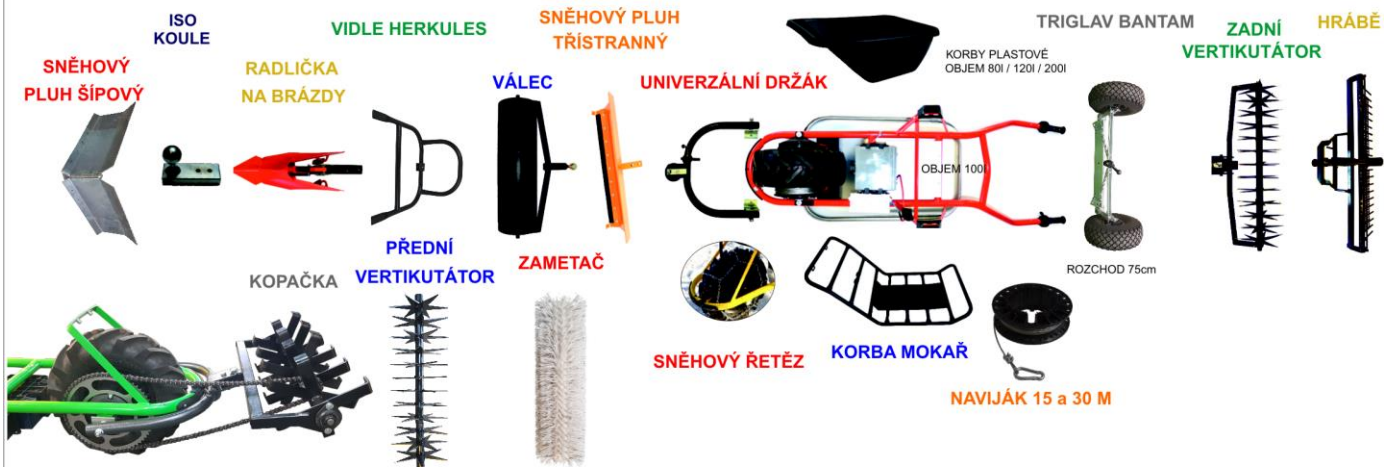
Mokař velký:
s nákladem 150 kg metrového dřeva ve svahu s převýšením 70%

Tahač přívěsů a letadel:
s vlekem o váze 300 kg a nákladem 1 750 kg



Motúčko Power:
převoz 160 kg kamení po polní cestě na stavbu

Motúčko Klasik:
svoz objemné a těžké úrody cca 105 kg ze zahrádky



MOTUČKO ŽIVÁ KLÁDA

Naložit a přepravit kládu o váze 800 kg z lesa do kopce 23% a to vše v jednom člověku rychle a pohodlně?
ŽÁDNÝ PROBLÉM!



Na přání: plynulá regulace rychlosti vpřed i vzad, diskretní i plynulá elektrická brzda a mnoho dalších silných a výkonných překvapení